- 目次 -

この冊子で解決できること…… 1

登場人物紹介…… 3

STEP 1　1 件獲得には最低５０件挨拶を !! …… 4

営業じゃなく「挨拶」と「周知」だけする…… 5

初回挨拶のテンプレート…… 6

営業先をリスト化して、マッピングしよう！…… 8

ここまでのまとめ…… 9

コラム：教えて！スマイルクリエーションさん！［服装編］…… 9

STEP 2　紹介の仕組み …… 10

紹介までの流れ…… 11

紹介の「タイミング」と「ニーズ」とは？…… 12

営業してから「いつ頃」紹介がくるものなのか…… 14

ここまでのまとめ…… 15

STEP 3　営業の流れ …… 16

STEP 4　２ヶ月で新規５名の具体論 …… 17

１ヶ月目…… 17

コラム：教えて！スマイルクリエーションさん！［挨拶のコツ編］…… 18

２ヶ月目…… 19

ニッチな層を攻める、得意疾患資料の作り方…… 21

A. 対象疾患を決める …… 23

B. 疾患特有の症状を深堀りしていく …… 24

C. どのようにマッサージや鍼灸で改善できるか記載する …… 25

コラム：専門性を高めるテクニック…… 26

STEP 5　紹介をもっと確実にするには …… 27

コラム：教えて！スマイルクリエーションさん！［在宅あはきの立ち位置編］…… 28

エピローグ…… 29

各種情報…… 30

応援セミナーのお知らせ…… 31