

目次

この冊子で解決できること 1

登場人物紹介 3

STEP 1 1件獲得には最低50件挨拶を!! 4

営業じゃなく「挨拶」と「周知」だけする 5

初回挨拶のテンプレート 6

営業先をリスト化して、マッピングしよう! 8

ここまでのまとめ 9

コラム：教えて！スマイルクリエーションさん！【服装編】 9

STEP 2 紹介の仕組み 10

紹介までの流れ 11

紹介の「タイミング」と「ニーズ」とは? 12

営業してから「いつ頃」紹介がくるものなのか 14

ここまでのまとめ 15

STEP 3 営業の流れ 16

STEP 4 2ヶ月で新規5名の具体論 17

1ヶ月目 17

コラム：教えて！スマイルクリエーションさん！【挨拶のコツ編】 18

2ヶ月目 19

ニッチな層を攻める、得意疾患資料の作り方 21

①対象疾患を決める 22

②疾患特有の症状を深掘りしていく 24

③どのようにマッサージや鍼灸で改善できるか記載する 25

コラム：専門性を高めるテクニック 26

STEP 5 紹介をもっと確実にするには 27

コラム：教えて！スマイルクリエーションさん！【在宅あはきの立ち位置編】 28

エピソード 29

各種情報 30